
中村「コンサル生 インタビュー Mさん（30代・男性）」

1 コンサルを受ける前は、どんなことで悩んでいましたか？

せどり、輸入 Amazon 販売をやってました。輸入ヤフオクとか中国輸入とかやってみたいな～といろいろ目移りしてたんですが、一度 Amazon のメーカー仕入れ一本でしっかり取り組んでみようと思いコンサルを受けさせていただきました。

しっかり稼げるようになったら法人化して信頼度を上げて、いずれは日本メーカーと取引したいなとも思っていました。

■その悩みで毎日、どんな気持ちを感じていましたか？

副業でそんなにガッツリ時間を使えないので、いろいろやってたら中途半端な結果にしかならないだろうな～、法人化はいつになるだろうとボンヤリ思っていました。

2 なぜ、他のスクールやコンサルではなく、
中村の個別コンサルを受講しましたか？

Amazon 一本で結果を出されている方なので、一点集中でどんな取り組みをされているのだろうと興味があったので受講させていただきました。

3 受講後に、どんな成果がありましたか？

(「受講前」から、「受講後」の「変化」を具体的に教えてください。)

まず、日本のメーカーは個人相手でも全然取引してくれることを知れました。小売り仕入れを結構やってたんですが、今はメーカーからのみ仕入れるようになりました。

新しいいろんな情報を教えてもらえたのも役立ちました。サブアカウント用にノートパソコンを使ってちまちま操作してたんですが、仮想デスクトップというのを知って、使いやすいデスクトップPCですべて管理できるようになったので快適になりました。

-
- ・「数値化」できる成果や、変化はどのようなものがありますか？
-

僕は趣味の時間も取ってけっこうノンビリやってるんですが小売り仕入れをやめつつも利益で+20万くらいは増えました。利益率のいい商品だけを扱うようにして、ほとんど納品代行に任せたりできたら時間なくてもまだまだ儲けられるだろうなと思ってます。

4 どれくらいの期間で成果を感じましたか？

いずれは日本メーカー！（海外は真贋の疑いが～などの問題が起きやすい気がするので、日本メーカー仕入れは安心だろうなと思ってました）

って思ってたのがいきなり取引できたので、やっぱ専門で商売して
るプロから学ぶのが一番早いなといきなり成果を感じました。
しっかり取り組めば1か月くらいですぐ10万とか利益が出るよう
だと他の人を見てて思いました。

中村の印象に残った言葉やコンサル内容はどんなことですか？

最後のセミナーで、とりあえず100万稼いでからがスタートライ
ンです、
みたいな内容があったと思うんですが、僕は副業で30万くらいあ
ったらもういいじゃんとか思ってたんですが、100万以上稼ぎ
たくなったので違う世界を見せてもらったなと思いました。

あとはセミナーと進捗状況の発表で月2でオンライン会をやっていた
ので
これはかなりヤル気につながりました。
しっかり取り組めば結果がでるのが物事の常と思うんですが
なかなか取り組めないのが人間でしょう～ この問題にオンライ
ン会はかなり効果があるように思いました。

5 「他のスクール、コンサル」と「中村個別コンサル」との
一番の違いは、何ですか？

いつでも気兼ねなくチャットワークで質問出来て、回答もすぐもら
えること。
高頻度のオンライン会でヤル気向上。
最新の物販情報を逐一シェアしてもらえる。(安い配送方法やアカ
ウント対策や具体的な融資の受け方などなど)
ほめて伸ばしてもらえる(笑)

6 もし「このコンサル」を受講してなければ
今頃どうなっていたと思いますか？

日本メーカーに接触せずに、アカウント関連も適当で、真贋などな
どを食らってアカウント閉鎖とかしてると思います(笑)
ヤフオクとか中途半端に手を出してダラダラしてるだろうな～

7 「このコンサル」はどんな人にお勧めですか？

小売り仕入れからメーカー仕入れに移行する人にはバッチリな内容
と思います。
なかなかモチベーションを保てない人にも効果ありかと。

8 これから「このコンサル」の受講をご検討している方に
どのようにおすすめしますか？

儲ける方法はバッチリ教えてもらえます！最新の物販情報も教えて
もらえます！
あとはやるだけで儲かるんでぜひ頑張ってみてください。
行動が大変ではあるんですが、他のコンサルにはない高頻度のオン
ライン会での仲間の成果など聞いてると行動しよう！と刺激をもら
えます。

アンケートにご協力いただきありがとうございます。

村

中